

# ประชาสัมพันธ์

## การอบรมไตรมาสที่ 1

ประจำเดือน 2569

# แผนฟีกอบรม

## หลักสูตรบริษัท

ไตรมาสที่ 1 ประจำเดือน 2569

# แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัท ประจำเดือน มกราคม 2569

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12 OFA OL	13 OFA OL UL1 OL	14 FA1 OL UL2 OL	15 EH FA2 OL	16	17 EH OA OL	18
19 S-App OL	20 BPK wa	21 BPK wa IC PLAIN H	22 EH BPK ๑๖ IC PLAIN H UL3 OL	23 BPK ๑๖ IC PLAIN H UL4 OL	24 BPK OL IC PLAIN H	25 BPK OL IC PLAIN H
26 FA3 OL	27 BPK ขก	28 BPK H/ขก	29 BPK H	30 E กก	31 EH	

ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น , BASIC PRODUCT KNOWLEDGE , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต SELLING PROCESS ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น BASIC SELLING SKILLS, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน LEARNING BY DOING, IUL = ความรู้สินค้ายูนิต์ลิงค์ INTRODUCTION UNIT LINK PRODUCT , OA = โปรแกรมทัศนคติตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน SMART TOOLS, TAX = TAX PLANNING WITH INSURANCE : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน,DSS=ทักษะการขายแบบ DIGITAL SELLING SKILLS , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, ๑๖=เอกนัย, ขบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ขม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ขก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อบ=อุบลราชธานี,ขก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, กค=กาฬสินธุ์, หญ=มหาสารคาม, รบ=ระยอง,จบ=จันทบุรี,นส=น่าน,ไซม ,นค=หนองคาย , กพ=กำแพงเพชร ,ชค = เชียงคำ ,UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า UNIT-LINKED, UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ UNIT-LINKED, UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย UNIT-LINKED สนับสนุนสำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA TOOLS= เครื่องมือเพื่อFA , OFA: ORIENTATION FA = โปรแกรมFA ,FA1: FA FUNDAMENTAL = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: INVESTMENT PLANNING = แผนการลงทุน,FA3: INSURANCE PLANNING = แผนประกันชีวิต, FA4: TAX PLANNING = แผนภาษี, FA5: RETIREMENT PLANNING = แผนเกษียณUCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : TRAINING = การฝึกอบรมตัวแทน, R : RECRUITING = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : SUPERVISION = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : PLANING = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ

# แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัท ประจำเดือน กุมภาพันธ์ 2569

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
						1
BPK ภก 2	BPK ภก UL1 OL 3	PA OL UL2 OL 4	OFA H 5	OFA H 6	OA OL BPK ภพ 7	BPK ภพ 8
BPK ทย S-App OL ULLP OL 9	BPK อด/ทย BSS ชก TAX OL FA4 H 10	BPK อด BSS ชก BSS H 11	BSS H 12	FA5 H 13	EH BPK H/ชพ 14	BPK H/ชพ 15
16	BPK ชบ BSS วา CI OL 17	BPK ชบ BSS วา PAR OL IC PLAIN H 18	EH IC PLAIN H UL3 OL 19	IC PLAIN H UL4 OL 20	BPK พจ BSS ภก IC PLAIN H 21	BPK พจ BSS ภก IC PLAIN H 22
S-App ua 23	24	BPK OL 25	EH BPK OL 26	27	EH 28	



**ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร**

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น BASIC PRODUCT KNOWLEDGE , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต SELLING PROCESS ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น BASIC SELLING SKILLS, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน LEARNING BY DOING, IUL = ความรู้สินค้ายูนิต์ลิงค์ INTRODUCTION UNIT LINK PRODUCT , OA = โปรแกรมทดสอบตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน SMART TOOLS, TAX = TAX PLANNING WITH INSURANCE : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน,DSS=ทักษะการขายแบบ DIGITAL SELLING SKILLS , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อบ=เอกมัย, ชบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, ภก=ภูเก็ต, ทย=หาดใหญ่, รม=ระนอง,จบ=จันทบุรี,นส=น่าน,ไซม, ,นค=หนองคาย , กพ=กำแพงเพชร ,ชค = เชียงคำ ,UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า UNIT-LINKED, UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ UNIT-LINKED, UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย UNIT-LINKED สนับสนุนสำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA TOOLS= เครื่องมือเพื่อFA , OFA: ORIENTATION FA = โปรแกรมFA ,FA1: FA FUNDAMENTAL = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: INVESTMENT PLANNING = แผนการลงทุน,FA3: INSURANCE PLANNING = แผนประกันชีวิต, FA4: TAX PLANNING = แผนภาษี, FA5: RETIREMENT PLANNING = แผนเกษียณ,UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : TRAINING = การฝึกอบรมตัวแทน, R : RECRUITING = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : SUPERVISION = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : PLANING = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ

# แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัท ประจำเดือน มีนาคม 2569

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
						1
2	3	4	5 OFA H	6 OFA H	7	8
9 S-App OL ULLP OL	10 BPK ชก Tax OL FA4 H	11 BPK wa/ชก UL1 OL	12 BPK wa UL2 OL	13 E กภ FA5 H	14 OA OL EH BPK OL	15 BPK OL
16 BPK นศ Health OL	17 BPK นศ	18 S-App ชม	19 EH BPK ua UL3 OL	20 BPK ua UL4 OL	21 BPK อย	22 BPK อย
23	24	25 BPK H NM OL IC PLAIN H	26 EH BPK H IC PLAIN H	27 IC PLAIN H	28 BPK กบ PD ชม IC PLAIN H	29 BPK กบ PD ชม IC PLAIN H
30 S-App ชม	31					



**ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร**

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น BASIC PRODUCT KNOWLEDGE , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต SELLING PROCESS ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น BASIC SELLING SKILLS, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน LEARNING BY DOING, IUL = ความรู้สินค้าชนิดลิงค์ INTRODUCTION UNIT LINK PRODUCT , OA = ปรุมนิเทศตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน SMART TOOLS, TAX = TAX PLANNING WITH INSURANCE : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน,DSS=ทักษะการขายแบบ DIGITAL SELLING SKILLS , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อบ=เอกนัย, ชม=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อต=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, กภ=ภูเก็ต, หญ=หาดใหญ่, รบ=ระนอง,จบ=จันทบุรี,นส=น้ำโสม ,นค=หนองคาย , กพ=กำแพงเพชร ,ชค = เชียงคำ ,UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า UNIT-LINKED, UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ UNIT-LINKED, UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย UNIT-LINKED สนง=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA TOOLS= เครื่องมือเพื่อFA , OFA: ORIENTATION FA = ปรุมนิเทศFA ,FA1: FA FUNDAMENTAL = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: INVESTMENT PLANNING = แผนการลงทุน,FA3: INSURANCE PLANNING = แผนประกันชีวิต, FA4: TAX PLANNING = แผนภาษี, FA5: RETIREMENT PLANNING = แผนเกษียณUCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : TRAINING = การฝึกอบรมตัวแทน, R : RECRUITING = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : SUPERVISION = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : PLANING = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ