

2Q 2019 Results Presentation

Investors and Analyst update

August 14, 2019

Disclaimer

The information contained in our presentation is intended solely for your personal reference only. In addition, such information contains projections and forward-looking statements that reflect our current views with respect to future events and financial performance.

These views are based on assumptions subject to various risks and uncertainties. No assurance is given that future events will occur, that projections will be achieved, or that the assumptions are correct. Actual results may differ materially from those projected.















Protection

Savings

Agenda

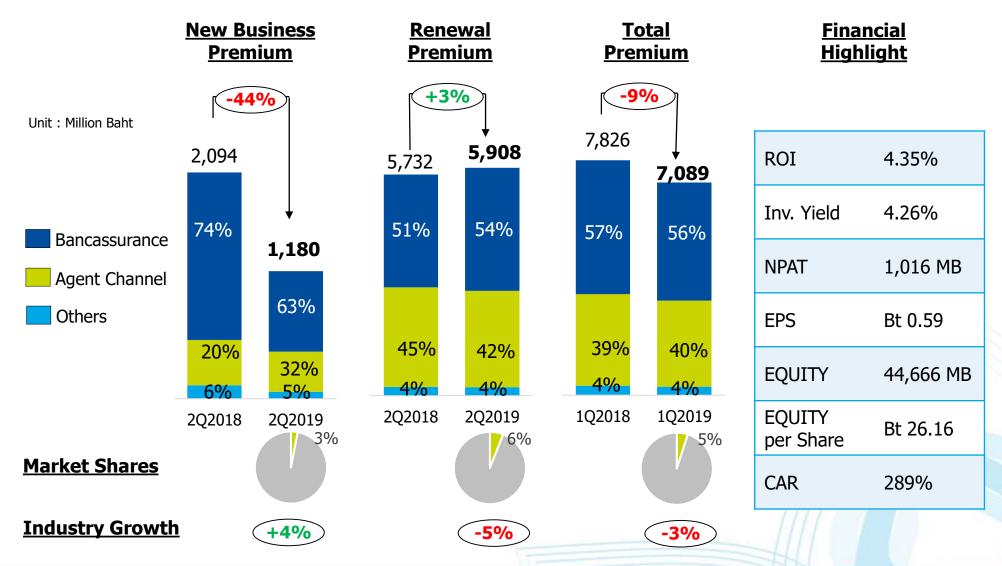
- 1 Key Highlights & Recent Development
- **Business and Operation**
- **Financial Summary**
- 4 Outlook
- 5 Q&A

Agenda

- **Key Highlights & Recent Development**
- **Business and Operation** 2
- **Financial Summary** 3
- Outlook
- Q&A 5

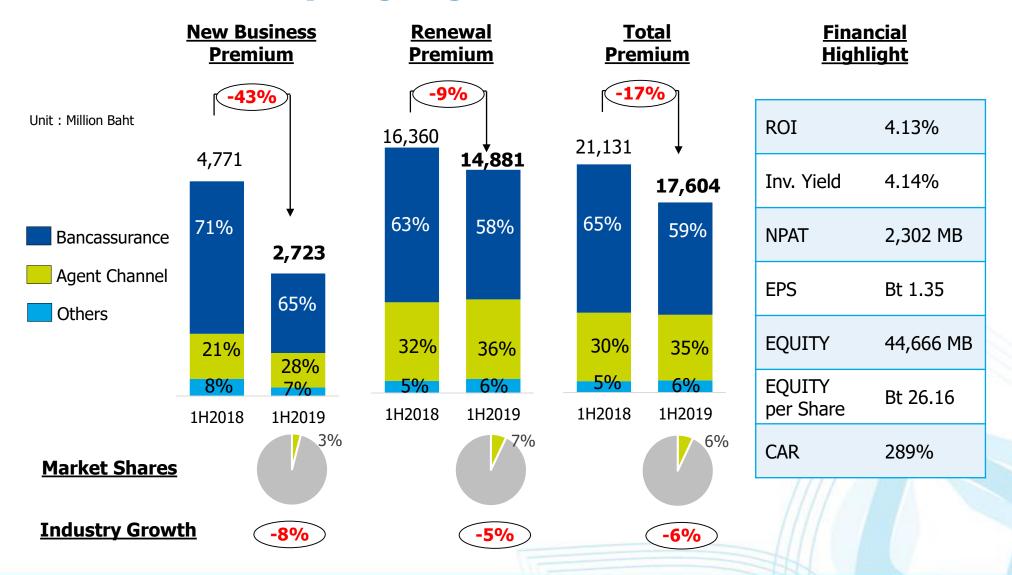


2Q-2019: Key Highlights



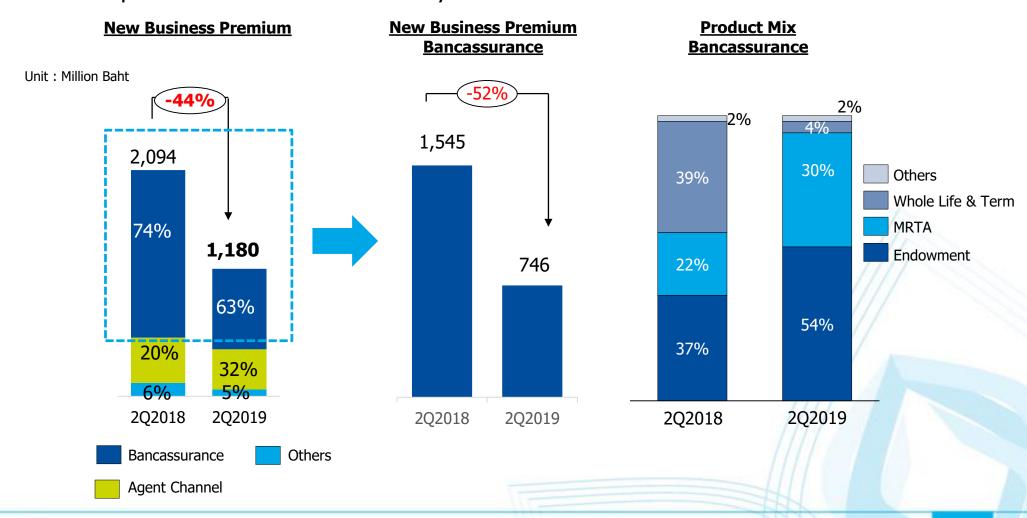


6M-2019: Key Highlights



FYP: 2Q-2019 Bancassurance

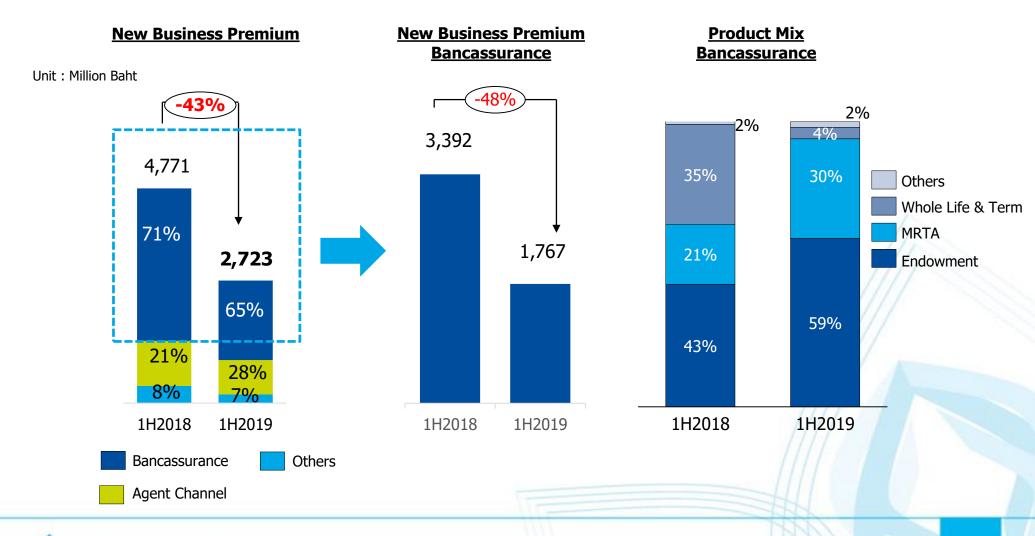
- 2Q'19 FYP drop -52% YoY due to impact of AIA and high campaign in 2Q'18
- New products were launched in July





FYP: 6M-2019 Bancassurance

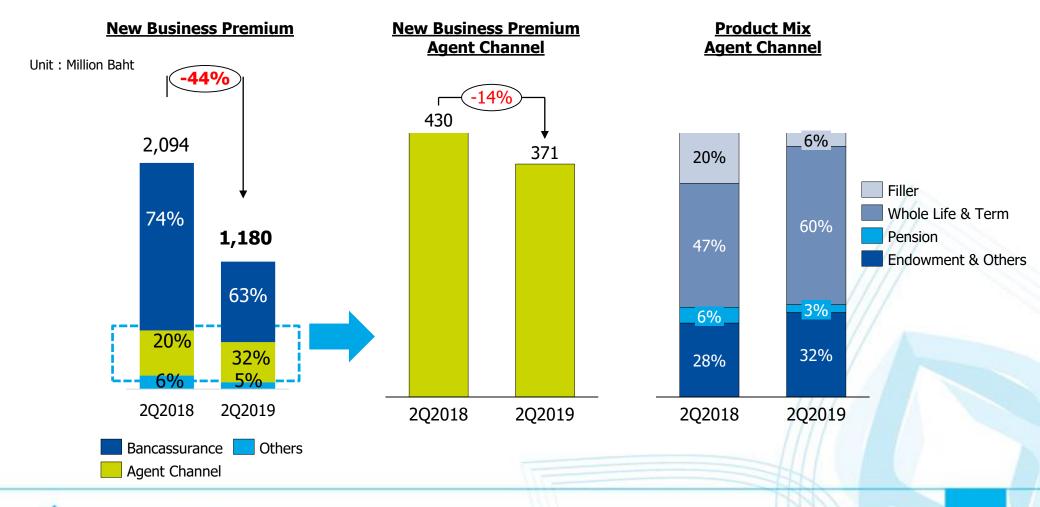
- 1H'19 FYP drop -48% YoY due to impact of AIA and high campaign in 2Q'18





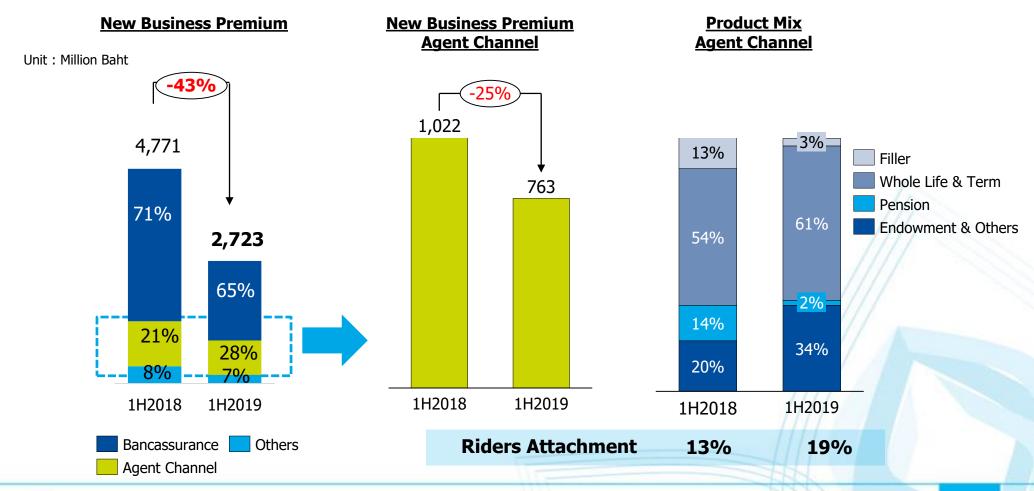
FYP: 2Q-2019 Agent Channel

- FYP decreases 14% due to the decrease in FYP from Filler of 60MB
- Excluding filler, FYP 2Q19 vs 2Q18 is flat YoY



FYP: 6M-2019 Agent Channel

- 1H'19 FYP decreases 25% from 1H'18 due to
 - 1) the decrease in FYP from Filler of 100MB
 - 2) one-time impact from pension sold in 1Q18.
- Better product mix 1) Higher WL mix 2) Less filler 3) Higher Rider attachment ratio

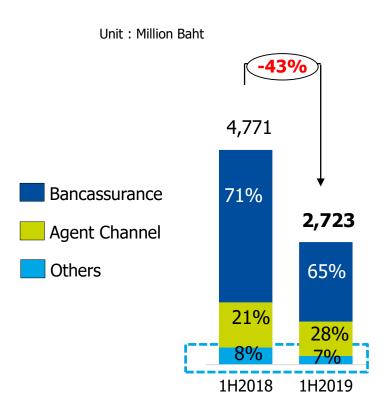




FYP: 6M-2019 Others

- Online and Direct Marketing channel show improving trend

New Business Premium



- Most of Other classification is Group Employee Benefits which dropped YoY.
- However, we saw the potential distribution: Online +134% YoY and Direct Marketing +8% YoY.

Key activities mainly focus on distribution, products and health

1 Distribution

TISCO | New partnership | Increase smart app usage

2 Products

Prestige health 10M and 30M | New Gain 1st and start-up

3 Health

Best Health Insurance of the year | BLA SMART Hospital Awards 2019

Launching BLA Prestige Health







กรุงเทพประกันชีวิตเปิดตัวผลิตภัณฑ์ ใหม่ล่าสุด พร้อมดึง นาย ณภัทร เป็นแบรนด์ แอมบาสเดอร์

"บีแอลเอ เพรสทีจ เฮลธ์" แผนประกัน สุขภาพเหนือระดับ ที่คิดรอบคอบเพื่อคนพิเศษ มุ่งเน้นความคุ้มครองที่ครอบคลุม ทั้งค่ารักษาที่ สูงถึง 100 ล้านบาท ทั้งผู้ป่วยนอกหรือผู้ป่วยใน ครอบคลุมทั่วโลก ตลอด 24 ชั่วโมง ถึงอายุ 99 ปี พร้อมดึงนาย ณภัทร เสียงสมบุญ เป็นแบรนด์ แอมบาสเดอร์คนพิเศษ ณ เจริญนคร ฮอลล์ ชั้น M ไอคอนสยาม



Awards



กรุงเทพประกันชีวิต คว้ารางวัล "บริษัทที่ให้ ความคุ้มครองประกันสุขภาพดีที่สุดแห่งปี" หรือ "Company with the Best Health Insurance Coverage of the Year" ในงาน ประกาศรางวัล Emerging Asia Insurance Awards 2019 จัดโดยหอการคำแห่งประเทศ อินเดียร่วมกับองค์กรพันธมิตร เพื่อยกย่องเชิดชู เกียรติบริษัทประกันในภูมิภาคเอเชีย และเป็นเวที แลกเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับสภาพเศรษฐกิจ ที่ส่งผลต่อธุรกิจประกัน



กรุงเทพประกันชีวิตพัฒนาความเป็นเลิศ ด้านระบบการจัดการความปลอดภัย สารสนเทศ ได้รับการรองรับ ISO27001 อย่างต่อเนื่องตามมาตรฐานสากล ตอกย้ำความเป็นเลิศอย่างต่อเนื่อง โดยผ่านการรับรองมาตรฐาน ISO/IEC 27001:2013 ด้านการบริหารจัดการความมั่นคงปลอดภัย สารสนเทศ หรือ Information Security Management System เป็นครั้งที่ 2 จากบูโร เวอริทัส บริษัทชั้นนำระดับโลก



Money Expo Muangthong





เปิดสาขาหนองบัวลำพู และขอนแก่น

เปิดสาขาใหม่ใจกลาง อ.เมือง จ.ขอนแก่น

ตอบรับความไว้วางใจของ คนในจังหวัดขอนแก่นและพื้นที่ ใกล้เคียงที่เข้าใช้บริการเป็น จำนวนมากรองรับการขยายตัว ทางธุรกิจและเพิ่มศักยภาพการ ให้บริการวางแผนการเงินครบ วงจรแก่พี่น้องชาวอีสาน

เปิดสาขาหนองบัวลำภู พร้อมให้บริการเต็มรูปแบบ

สร้างความเชื่อมั่นให้กับ ลูกค้าและผู้เอาประกัน พร้อม ให้บริการพี่น้องในพื้นที่ หนองบัวลำภูอย่างเต็มรูปแบบ ในการเป็นศูนย์กลางการสร้าง ตัวแทนคุณภาพ มุ่งเน้นให้บริการ การวางแผนการเงินครบวงจรแก่ ชาวหนองบัวลำพู





Agenda

- **Key Highlights & Recent Development**
- **Business and Operation** 2
- **Financial Summary** 3
- Outlook
- Q&A 5



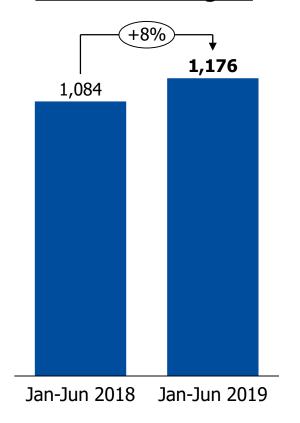
AGENT CHANNEL



Agent Development

New licensed agent has increased 8% from previous year.

New Licensed Agent



Outstanding Agent & FA

Number of Agent & FA	Person
Total Outstanding Agent	15,951
Total Financial Advisor (FA)	1,378



Core Strategies and Plans

- On process to set AO model with new incentive scheme to make it more attractive to agents.
- Number of AO target in 2019 is 10 offices.
- Announcement for apply application in August, 2019.

- Launched activities of all groups to be suitable for their structure, regional, competition, learning and relationship.
- Focus on the competition campaigns during groups to drive sales volume.
- Increase broker distribution to encourage sales.

1. Agency Office Expansion

Encourage agency office opening

To drive sales volume and generate VNB.

3. Agency group restructuring & Broker distribution

- Push strategy to drive sales by appropriate agency groups.
- Broker expansion, new distributors to drive sale volume.

2. SMART Agent Program

Full time guarantee program for new agents

- Opened 4 batches at HO (1st and 3rd batch), Pitsanulok and Chiang Mai.
- Next Plan, propose to Phetchabun (Lomsak).
- Last Plan, to open the 6th batch at Chonburi hub.

To drive new agents and improve agent capability.

4. BLA Station

New dimension of worldwide learning and information warehouse for agents.

- Official activate on June 4,2019
- Encourage agents to download application and increase usage rate.
- To be used BLA PATANA channel to increase passing rate of new agents and develop existing agents to achieve MDRT.

Smart Agent Program: Progression

The 4th batch for Yonok Nakorn group at Chiang Mai, had open house in Aug, 2019.

The 2nd batch for Chinnarat groups at Phitsanulok, is on training course.

1 & 3

- The 1st and 3rd batch for Nakhon Luang groups.
- The 1st batch have active ratio = 94% (number of persons who have sales compare with all persons in batch.)
- The 3rd batch is on application submit process.

Chiang Mai Phitsanulok Phetchabun Bangkok Chonburi

Next plan, the 5th batch for Chinnarat groups at Phetchabun (Lomsak).

Last plan of this year, the 6th batch will be expanded to Chonburi hub for Burapha group.

Agency Group Restructuring: Progression

- Activities of 16 agency groups after kick off on May 2, 2019, to be suitable for their regional structure.
- Focus on the competition campaigns during groups to drive sales volume.



BLA Club, Unit Managers meeting, Recruiting activities and introduce new BDM of Yonok Nakorn group.



First meeting of Nakhon Luang 4 group. Leadership speech and setting sales plan.



Nakhon Luang 5 team meeting for sales planning and activities.







BLA Station: Progression

- Official activated on June 4,2019.
- Usage rate
 - Download 1,854 persons
 - Usage rate around 80 persons per day.

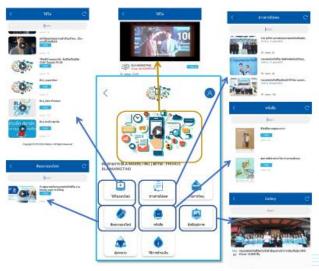
ช่องสถานี BLA PATANA : วิธีการ Download



ช่องสถานี BLA PATANA : วิธีการดูวีดีโอ



ช่องสถานี BLA Marketing



วัดถประสงค์ระยะแรก

เพื่อรวมข้อมูล/ข่าวสารการตลาดที่เป็น ประโยชณ์ต่อฝ่ายขายจากช่องทางสื่อสาร ต่างๆใว้ตัวยกัน

การใช้งาน 6 รูปแบบ

- 1. ถ่ายทอดสดกิจกรรม
- แหล่งราบสื่อวีดีโอที่เกี่ยวกับการตลาด
- ถ่ายทอด/ชมย้อนหลังกิจกรรมการผลาด
- 4. รวมฆ่าวสารการตลาด 5. วารสาร CRM
- 6. อัลบั้นภาพ เพื่อใช้งาน

ลักษณะการใช้งาน

- ท่างานควบคู่กับช่องทางสื่อสารหลัก ต่างๆ โดย Marketing Channel จะเน่น
- ที่กลุ่มเป้าหมายฝ่ายขาย
- รวมรวมเฉพาะ คลิปวัติโอ สื่อโฆษณา ที่ยังมีสิทธิในการเผยแพร่ เพื่อป้องกัน ปัญหาการหมดลิขสิทธิ์
- เน้นการรวบรวมขึ้นงานที่เป็นประโยชน์ ต่อการทำงานของฝ่ายขายเป็นหลัก

ช่องสถานี BLA Sales Promotion

1.วิดีโอออนไลน์



2. ข่าวสารอัพเดท



รปแบบเพิ่มเติม เพื่อรองรับการใช้งานในอนาคต















New Bancassurance Partner



New Bancassurance Partner

- Launch in July 2019
- 1st product "My Wish 99.1"
- Whole life single premium

New products launch



3 New products **launch in July**



Target Group Mass Middle Class **Gain 1**st **368 (15/8)** with total benefit of 368% of SA, stepping up Cash coupon 3%,5%,7% every 5 years, IRR 1.87-2.33%.





Target Group Mass Affluent **Gain 1**st **888 (15/7)** with total benefit of 888% of SA, Cash coupon 8% every year, IRR 2.19-2.37%





Target Group First Jobber/ **Young Generation**

Gain1st Start up

insurance for starter with small premium & monthly payment.

Agenda

- **Key Highlights & Recent Development**
- **Business and Operation** 2
- **Financial Summary** 3
- Outlook
- Q&A 5



Investment Assets Allocation

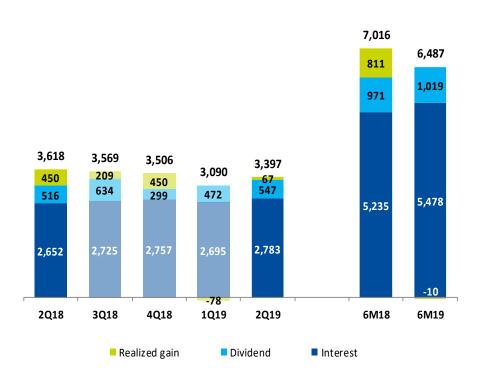
Asset Class	2Q 2019	1Q 2019	Change 2Q – 1Q	As of 2018	Change 2Q – 2018
Short-term Investment	2.1%	2.5%	-0.4%	5.3%	-3.2%
Bond	44.6%	44.5%	0.1%	44.0%	0.6%
Debenture & Notes	33.3%	33.3%	0.0%	32.4%	0.9%
Total Fixed Income	80.0%	80.3%	-0.3%	81.7%	-1.7%
Equity	9.5%	9.4%	0.1%	8.6%	0.9%
REIT	6.9%	6.7%	0.2%	6.0%	0.9%
Loan	3.6%	3.6%	0.0%	3.7%	-0.1%
- Policy loan	2.6%	2.6%	0.0%	2.5%	0.1%
- Secured loan	1.0%	1.0%	0.0%	1.2%	-0.2%
Total Investment Assets (Mb)	316,417	310,585	+5,832	313,065	+3,352

Foreign currencies account to 9.6% of investment assets as of 2Q'19 (Fixed income 6.2%, Equity 2.1%, REIT 1.3%)

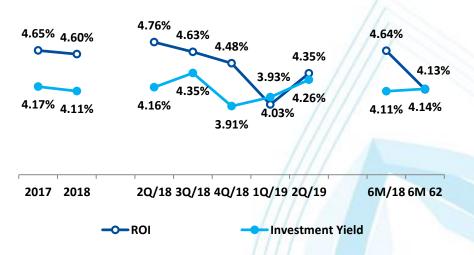


Investment Income

Sources of Investment Income (MB)

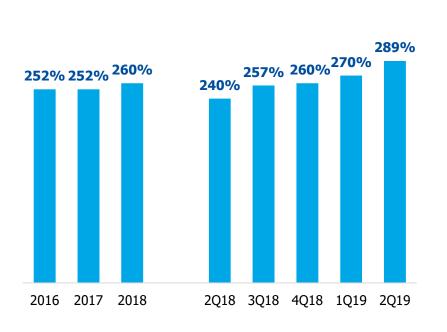


- Investment yield in 1H'19 was 4.14% vs. 4.11% in 2H'18 due to decrease in short-term investment
- Accounting ROI was 4.13% decrease from 4.64% in 1H'18 due to realized gain of 811 Mb while realized loss of -10 Mb in 1H'19.
- AFS unrealized gain increased of 5,547 Mb during 1H'19.

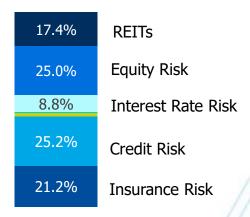


Capital Adequacy Ratio

CAR (RBC)



Total Capital Required (TCR)



- Well diversification across major 5 risk types
- Neutral impact to CAR from implementing RBC2 (expect to start 1Q 2020) at 95%.

Note: Data as of 1Q'19 Source: LI Company website

Statement of financial positions

	30 Jun 19		31 Dec 18		Inc / Dec		
	МВ	%	МВ	%	МВ	%	
Assets							
Cash and cash equivalents	5,942	2%	9,746	3%	(3,804)	-39%	
Investment assets	310,478	95%	304,320	94%	6,158	2%	
Other assets	10,178	3%	10,488	3%	(309)	-3%	
Total assets	326,598	100%	324,553	100%	2,045	1%	
Liabilities and owners' equity Liabilities							
Insurance contract liabilities	279,576	86%	283,281	87%	(3,704)	-1%	
Other liabilities	2,404	1%	2,777	1%	(373)	-13%	
Total liabilities	281,980	86%	286,058	88%	(4,077)	- 1%	
Owners' equity	44,618	14%	38,496	12%	6,122	16%	
Total liabilities and owners' equity	326,598	100%	324,553	100%	2,045	1%	
Owners' equity							
Share capital	1,708	1%	1,708	1%	-	0%	
Premium on share capital	3,361	1%	3,361	1%	-	0%	
Share-based payments & Warrant	-	0%	-	0%	-	0%	
Retained earnings	30,084	9%	28,465	9%	1,619	6%	
Revaluation AFS & Exchange	9,465	3%	4,962	2%	4,503	91%	
Total owners' equity	44,618	14%	38,496	12%	6,122	16%	

ASSETS

Short-term cash decrease from payment of maturity benefit.

Increasing of investing asset partly from FV of equity instruments.

Liabilities

Ins liabilities decrease from payment of maturity benefit.

2Q-2019 Financial Summary

Million Baht	2Q/19	% TNP	2Q/18	% TNP	%YoY	6M/19	% TNP	6M/18	% TNP	%YoY
First year premium	1,180	17%	2,094	27%	-44%	2,723	16%	4,771	24%	-43%
Renewal premium	5,908	85%	5,732	75%	3%	14,881	89%	16,360	81%	-9%
REIN&UPR	(99)	-1%	(187)	-2%	-47%	(802)	-5%	(831)	-4%	-3%
Total Net Premium (TNP)	6,990	100%	7,638	100%	-8%	16,801	100%	20,300	100%	-17%
Investment income	3,439	49%	3,431	45%	0%	6,562	39%	6,836	34%	-4%
Other income	165	2%	132	2%	25%	335	2%	302	1%	11%
Total Income	10,594	152%	11,202	147%	-5%	23,698	141%	27,439	135%	-14%
Life policy reserve	2,601	37%	3,239	42%	-20%	(3,913)	-23%	7,699	38%	-151%
Benefit payments	5,641	81%	5,084	67%	11%	22,311	133%	12,939	64%	72%
Commission and Brokerage	681	10%	821	11%	-17%	1,538	9%	1,874	9%	-18%
Other underwriting expense	80	1%	206	3%	-61%	289	2%	584	3%	-51%/
Total Underwriting Expense	9,003	129%	9,350	122%	-4%	20,226	120%	23,096	114%	-12%
Operating Expense	428	6%	433	6%	-1%	798	5%	829	4%	-4%
Total Expense	9,431	135%	9,783	128%	-4%	21,025	125%	23,925	118%	-12%
Earning before tax	1,163	17%	1,419	19%	-18%	2,673	16%	3,514	17%	-24%
Income Tax	(147)	-2%	(185)	-2%	-21%	(370)	-2%	(520)	-3%	-29%
Net income	1,016	15%	1,230	16%	-17%	2,302	14%	2,986	15%	-23%
EPS	0.59		0.72			1.35		1.75		

Q2'19

First year premium decrease from prior year about 44%.

6M'19

Negative balance of life policy reserve due to increasing of benefit payments from the policies which matured in Q1/19

6M'19

6M'19 Net income growth exclude reverse LAT reserve amount of 660 Mb in 1Q/18 decrease 6%



Agenda

- **Key Highlights & Recent Development**
- **Business and Operation** 2
- **Financial Summary** 3
- **Outlook**
- Q&A 5



Outlook

Outlook 2H 2019

- Bancassurance channel has a positive outlook in second half of this year. All new products proposed were approved and launched.
- New agency group structure has already kicked off. Sales are expected to ramp up in the second half.
- Promising outlook in business with new partnerships.

Challenge



Regulations and protocols



Investment environment

Agenda

- **Key Highlights & Recent Development**
- **Business and Operation** 2
- **Financial Summary** 3
- Outlook
- Q&A 5





For further information & enquiries, please contact our Investor Relations at

ir@bangkoklife.com +66 (0) 2777-8846